

**PENGARUH KEPERCAYAAN, KUALITAS PRODUK ,
KUALITAS LAYANAN DAN KEPUASAN KONSUMEN
TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN MELALUI
E-COMMERCE SHOPEE
SKRIPSI**

Untuk Memenuhi Persyaratan dalam Memperoleh Gelar Sarjana Ekonomi



Disusun oleh :

Nama : Meylanda Irawan
Nomor Pokok : K.2020.1.35252
Jurusan : Manajemen
Program Studi : Manajemen Marketing

**SEKOLAH TINGGI ILMU EKONOMI (STIE) MALANGKUÇEWARA
MALANG**
2024

**PENGARUH KEPERCAYAAN, KUALITAS PRODUK ,
KUALITAS LAYANAN DAN KEPUASAN KONSUMEN
TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN MELALUI
E-COMMERCE SHOPEE
SKRIPSI**

Untuk Memenuhi Persyaratan dalam Memperoleh Gelar Sarjana Ekonomi



Disusun oleh :

Nama : Meylanda Irawan
Nomor Pokok : K.2020.1.35252
Jurusan : Manajemen
Program Studi : Manajemen Marketing

**SEKOLAH TINGGI ILMU EKONOMI (STIE) MALANGKUÇEWARA
MALANG**
2024

S K R I P S I

PENGARUH KEPERCAYAAN KUALITAS PRODUK, KUALITAS LAYANAN DAN KEPUASAN KONSUMEN TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN MELALUI E-COMMERCE SHOPEE

Oleh :

MEYLANDA IRAWAN

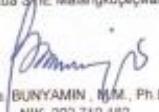
K.2020.1.35252

Telah dipertahankan di depan dosen pengaji pada tanggal

18 Februari 2024 dan dinyatakan BELUM LULUS

Menyetuju,
Dosen Pembimbing

RINA IRAWATI, SE, MM

Mengelakui,
Ketua STIE Malangkuçepwara

Drs. BUNIYAMIN, MM., Ph.D.
NIK 202.710.162

PERNYATAAN ORISINALITAS SKRIPSI

Saya menyatakan dengan sebenar-benarnya bahwa sepanjang pengetahuan saya, di dalam naskah skripsi ini tidak terdapat karya ilmiah yang pernah diajukan oleh orang lain untuk memperoleh gelar akademik di suatu perguruan tinggi, dan tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis dikutip dalam naskah ini dan disebutkan dalam sumber kutipan dan daftar pustaka.

Apabila ternyata di dalam naskah skripsi ini dapat dibuktikan terdapat unsur-unsur jiplakan, saya bersedia Skripsi dibatalkan serta diproses sesuai dengan peraturan perundang-undangan yang berlaku (UU nomor 20 tahun 2003, pasal 25 ayat 2 dan pasal 70)

Malang, 1 Februari 2014...



NPK: K 1000. 1. 3252

SURAT KETERANGAN RISET

Yang bertanda tangan dibawah ini :

Nama : RINA IRAWATI, SE,MM
NIK : 202.710.292

Sebagai dosen pembimbing skripsi dari:

Nama : MEYLANDA IRAWAN
NPK : K.2020.1.35252
Program Studi : Manajemen
Alamat :
No. HP :
E-Mail :
j

Menerangkan bahwa mahasiswa STIE Malangkucewara tersebut telah mengadakan riset dengan data diambil dari: kuesioner yang disebarluaskan kepada responden (mahasiswa STIE Malangkucewara)

Data digunakan untuk menyelesaikan skripsi dengan judul:

“PENGARUH KEPERCAYAAN, KUALITAS PRODUK, KUALITAS LAYANAN DAN KEPUASAN KONSUMEN TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN MELALUI E-COMMERCE SHOPEE”

Demikian surat keterangan ini dibuat untuk dipergunakan sebagaimana mestinya.

Malang, 31 Januari 2024

Dosen Pembimbing Skripsi,



RINA IRAWATI, SE,MM

NIK. 202.710.292

ABSTRAK

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui pengaruh kepercayaan, kualitas produk, kualitas layanan dan kepuasan konsumen terhadap keputusan pembelian terhadap keputusan pembelian melalui *e-commerce* Shopee. Penelitian ini merupakan penelitian kuantitatif kausalitas. Penelitian ini diolah menggunakan *software* SmartPLS 3. Responden dalam penelitian ini ialah mahasiswa/i STIE Malangkuçewara angkatan 2020 dan 2021. Pengambilan sampel menggunakan metode *Purposive Sampling* dengan sampel sejumlah 75 orang. Teknik pengumpulan data menggunakan sebaran kuesioner melalui *google form*. Dari hasil pengujian semua variabel dalam penelitian ini diketahui bahwa variabel Kepercayaan memiliki pengaruh dominan terhadap Keputusan pembelian dengan nilai *t-statistic* terbesar 3,448. Dapat disimpulkan bahwa kepercayaan, kualitas produk, kualitas layanan dan kepuasan konsumen memiliki pengaruh positif dan signifikan terhadap keputusan pembelian.

Kata Kunci : Keputusan Pembelian, *e-Commerce*, Konsumen

ABSTRACT

This study aims to determine the influence of trust, product quality, service quality and consumer satisfaction on purchasing decisions via Shopee e-commerce. This study is a quantitative study of causality. This research was processed using SmartPLS 3 software. Respondents in this research were STIE Malangkuçeçwara students class 2020 and 2021. Sampling used the Purposive Sampling method with a sample of 75 people. The data collection technique uses questionnaire distribution via Google Form. From the test results of all variables in this research, it is known that the Trust variable has a dominant influence on purchasing decisions with the largest t-statistic value of 3.448. It can be concluded that trust, product quality, service quality and consumer satisfaction have a positive and significant influence on purchasing decisions.

Keywords : Purchase Decisions, e-Commerce, Consumers

KATA PENGANTAR

Dengan memanjatkan puji syukur kehadirat Allah SWT, atas limpahan rahmat dan hidayah-Mu penulis dapat menyajikan skripsi yang berjudul : PENGARUH KEPERCAYAAN, KUALITAS PRODUK, KUALITAS LAYANAN DAN KEPUASAN KONSUMEN TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN MELALUI E-COMMERCE SHOPEE.

Di dalam tulisan ini, disajikan pokok-pokok bahasan yang meliputi:Sejauh mana kepercayaan mampu mempengaruhi keputusan pembelian, sejauh mana kualitas produk mampu mempengaruhi keputusan pembelian, sejauh mana kualitas layanan mampu mempengaruhi keputusan pembelian, sejauh mana kepuasan konsumen mempengaruhi keputusan pembelian

Sangat disadari bahwa dengan kekurangan dan keterbatasan yang penulis miliki, meskipun telah mengerahkan segala kemampuan untuk lebih teliti, tetapi penulis menyadari masih banyak kekurangtepatan dalam penyajian tulisan di skripsi ini. Oleh karena itu, penulis mengharapkan saran yang membangun agar tulisan ini bermanfaat bagi yang membutuhkan.

Malang, 31 Januari 2024

Penulis,

Meylanda Irawan

DAFTAR ISI

PENGARUH KEPERCAYAAN, KUALITAS PRODUK, KUALITAS LAYANAN DAN KEPUASAN KONSUMEN TERHADAP KEPUTUSAN PEMBELIAN MELALUI E-COMMERCE SHOPEE -----	ii
LEMBAR PENGESAHAN-----	iii
LEMBAR ORISINALITAS -----	iv
SURAT KETERANGAN RISET -----	v
ABSTRAK -----	viii
ABSTRACT -----	vi
KATA PENGANTAR -----	vii
DAFTAR ISI -----	viii
DAFTAR TABEL -----	xi
DAFTAR GAMBAR -----	xiii
DAFTAR LAMPIRAN -----	xiv
BAB I-----	1
PENDAHULUAN -----	1
1.1 Latar Belakang-----	1
1.2 Rumusan Masalah-----	5
1.3 Tujuan Penelitian-----	5
1.4 Manfaat Penelitian -----	6
1.4.1 Secara Teoritis -----	6
1.4.2 Secara Praktis-----	6
BAB II-----	7
TINJAUAN PUSTAKA -----	7
2.1 Tinjauan Teori -----	7
2.1.1 Kepercayaan-----	7
2.1.1.1 Dimensi Kepercayaan-----	7
2.1.1.2 Indikator Kepercayaan-----	8
2.1.1.3 Karakteristik Kepercayaan-----	9
2.2 Kualitas Produk-----	10
2.2.1 Pengertian -----	10
2.2.1.1 Indikator Kualitas Produk-----	10

2.2.1.2 <i>Faktor Kualitas Produk</i>	11
2.3 Kualitas Layanan	12
2.3.1 Pengertian	12
2.3.1.1 <i>Indikator Kualitas Layanan</i>	12
2.4 Kepuasan Konsumen	14
2.4.1 Pengertian	14
2.4.1.1 <i>Dimensi Kepuasan Konsumen</i>	15
2.4.1.2 <i>Indikator Kepuasan Konsumen</i>	15
2.4.1.3 <i>Faktor-Faktor Yang Mempengaruhi Kepuasan Konsumen</i>	16
2.5 Keputusan Pembelian	18
2.5.1 Pengertian	18
2.5.1.1 <i>Dimensi Keputusan Pembelian</i>	18
2.5.1.2 <i>Faktor-Faktor yang Mempengaruhi Keputusan Pembelian</i>	19
2.5.1.3 <i>Indikator Keputusan Pembelian</i>	20
2.6 E-Commerce Shopee	21
2.6.1 Pengertian	21
2.7 Tinjauan Penelitian Terdahulu	22
2.8 Model Konseptual	24
2.9 Pengembangan Hipotesis	25
BAB III	27
METODE PENELITIAN	27
3.1 Jenis Penelitian & Sumber Data Penelitian	27
3.2 Populasi dan Sampel	27
3.3 Variabel, Operasional dan Pengukuran	29
3.3.1 Variabel Penelitian	29
3.4 Metode Pengumpulan Data	32
Tabel 3.3 Skor Skala Likert	33
3.5 Metode Analisis Data	33
3.5.1 Uji Validitas	33
3.5.2 Uji Reliabilitas	33
3.5.3 Model Pengukuran (<i>Outer Model</i>)	34
3.5.4 Model Struktural (<i>Inner Model</i>)	35
3.5.5 Uji Hipotesis	35
BAB IV	36

HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN -----	36
4.1 Gambaran Umum Objek Penelitian-----	36
4.1.1 Profil PT Shopee International Indonesia-----	36
4.1.2 Investasi PT Shopee International Indonesia-----	38
4.1.3 Visi dan Misi Shopee -----	38
4.2 Deskripsi Karakteristik Responden-----	38
4.2.1 Jenis Kelamin Responden-----	39
4.2.2 Jurusan Pendidikan Responden -----	40
4.2.3 Usia Responden-----	41
4.2.4 Angkatan Pendidikan Responden -----	42
4.3 Deskripsi Variabel Penelitian-----	43
4.3.1 Deskripsi Variabel Kepercayaan -----	43
4.3.2 Deskripsi Variabel Kualitas Produk -----	45
4.3.3 Deskripsi Variabel Kualitas Layanan-----	46
4.3.4 Deskripsi Variabel Kepuasan Konsumen -----	48
4.3.5 Deskripsi Variabel Keputusan Pembelian -----	50
4.4 Hasil Analisis SmartPLS -----	51
4.5 Hasil Uji Instrumen Penelitian -----	52
4.5.1 Uji Validitas -----	52
4.5.2 Uji Reliabilitas -----	53
4.6 Analisis <i>Outer Model</i> (Model Pengukuran)-----	53
4.6.1 Convergent Validity-----	53
4.6.2 Diskriminan Validity-----	54
4.6.4 Composite Reliability-----	56
4.7 Model Struktural (Inner Model)-----	57
4.7.1 <i>Goodness of Fit Test</i> -----	57
4.7.3 Diagram Jalur-----	58
4.8 Pengujian Hipotesis-----	58
Tabel 4.8.1 Hasil Pengujian Hipotesis-----	58
Tabel 4.8.2 Pernyataan Hipotesis-----	60
4.9 Pembahasan -----	60
BAB V -----	63
PENUTUP-----	63
5.1 Kesimpulan-----	63

5.2 Kontribusi Penelitian -----	64
5.3 Keterbatasan Penelitian -----	65
5.4 Saran -----	65
DAFTAR PUSTAKA -----	67

DAFTAR TABEL

Tabel 2.1 Penelitian Terdahulu -----	22
Tabel 3.1 Definisi Operasional Variabel Terikat (Y)-----	30
Tabel 3.2 Definisi Operasional Variabel Bebas (X) -----	30
Tabel 3.3 Skor Skala Likert -----	33
Tabel 4.3.1 Deskripsi Variabel Kepercayaan -----	43
Tabel 4.3.2 Deskripsi Variabel Kualitas Produk -----	45
Tabel 4.3.3 Deskripsi Variabel Kualitas Layanan-----	46
Tabel 4.3.4 Deskripsi Variabel Kepuasan Konsumen-----	48
Tabel 4.3.5 Deskripsi Variabel Keputusan Pembelian-----	50
Tabel 4.5.1 Hasil Uji Validitas-----	52
Tabel 4.5.2 Hasil Uji Reliabilitas-----	53
Tabel 4.6.1 Hasil Uji <i>Outer Loading</i> -----	54
Tabel 4.6.2 Hasil Uji <i>Cross Loading</i> -----	55
Tabel 4.6.3 Hasil nilai <i>Average Variance Extracted (AVE)</i> -----	56
Tabel 4.6.4 Hasil Uji <i>Composite Reliability</i> -----	56
Tabel 4.7.1 Hasil nilai R-Square-----	57
Tabel 4.8.1 Hasil Pengujian Hipotesis-----	58
Tabel 4.8.2 Pernyataan Hipotesis-----	60

DAFTAR GAMBAR

Gambar 1.1 5 <i>E-commerce</i> Pengunjung Tertinggi (Kuartal II 2023)-----	2
Gambar 1.2 Model Konseptual -----	24
Gambar 4.1 Logo Shopee -----	36
Gambar 4.2 Tampilan Beranda Shopee -----	37
Gambar 4.2.1 Jenis Kelamin Responden-----	39
Gambar 4.2.2 Jurusan Pendidikan Responden-----	40
Gambar 4.2.3 Usia Responden-----	41
Gambar 4.2.4 Angkatan Pendidikan Responden -----	42
Gambar 4.7.3 Diagram Jalur -----	58

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1: Daftar Pertanyaan Kuesioner -----	72
Lampiran 2 : Tabel r untuk df = 1-80 -----	73