

## KUESIONER

Salam Sejahtera

Responden yang Terhormat,

Dengan hormat,

Perkenalkan saya R. Auditya Raihan Ramadhan dari Jurusan Akuntansi STIE Malangkuçęçwara Malang, pada saat ini sedang melaksanakan penelitian dalam rangka memenuhi tugas akhir untuk memperoleh gelar sarjana, bersama ini peneliti menyampaikan kuesioner penelitian mengenai **“Analisis Diskon PPnBM Terhadap Efektivitas Penjualan Mobil dan Daya Beli Konsumen Pada Masa Pandemi Covid-19”**.

Berkaitan dengan hal tersebut, saya mengharapkan bantuan saudara untuk bersedia mengisi kuesioner penelitian ini dengan menjawab setiap pernyataan yang terdapat di kuesioner penelitian ini dengan baik. Atas perhatian dan partisipasi saudara dalam mengisi kuesioner ini saya ucapkan terima kasih.

Untuk kelengkapan data penelitian, kami mohon Bapak / Ibu / Saudara / Saudari mengisi data dibawah ini dengan memberi tanda  $\surd$  di kolom jawaban yang dipilih :

1. Jenis Kelamin :  Laki-laki  
 Perempuan
2. Usia :  30-35 Tahun  41-45 Tahun  
 36-40 Tahun  46-50 Tahun

Dengan keterangan pengisian lembar pertanyaan sebagai berikut:

- Sangat Setuju : 5  
Setuju : 4  
Cukup Setuju : 3  
Tidak Setuju : 2  
Sangat Tidak Setuju : 1

**Diskon PPnBM (X)**

No	Pertanyaan	Skor				
		5	4	3	2	1
1	Konsumen lebih suka kendaraan yang mendapatkan potongan harga					
2	Konsumen membeli mobil karena mendapatkan diskon PPnBM					
3	Diskon yang diberikan dapat menghemat pengeluaran konsumen.					
4	Program diskon PPnBM membuat konsumen mendapatkan kendaraan baru dengan potongan harga yang cukup besar dari harga OTR					
5	Program diskon PPnBM sesuai dengan kondisi ekonomi konsumen					
6	Durasi diskon PPnBM yang diberikan Pemerintah sudah memenuhi harapan konsumen					
7	Jenis kendaraan yang mendapat diskon PPnBM sudah sesuai dengan harapan konsumen					
8	Adanya diskon PPnBM di masa pandemi covid 19 dapat membuat penjualan mobil meningkat					

### Efektivitas Penjualan (Y1)

No	Pertanyaan	Skor				
		5	4	3	2	1
1	Bagian penjualan mempunyai target penjualan tertentu yang akan dicapai					
2	Target penjualan saya yang ditetapkannya sudah realistis					
3	Perusahaan menetapkan limit standar kredit yang dapat diberikan kepada seorang konsumen					
4	Perkembangan harga jual diikuti dengan baik sebagai dasar analisa untuk penentuan harga selanjutnya					
5	Strategi penjualan perusahaan secara periodik diperbarui					
6	Sales manager saya selalu membandingkan antara ramalan penjualan dengan kegiatan yang sebenarnya					

### Daya Beli Konsumen (Y2)

No	Pertanyaan	Skor				
		5	4	3	2	1
1	Adanya diskon PPnBM memberikan solusi terhadap keluhan konsumen disaat pandemi					
2	Ketertarikan para konsumen mobil tergantung diskon/potongan diberi pemerintah					
3	Konsumen merasa terbantu dengan adanya diskon/potongan harga					
4	Pendapatan konsumen sudah sesuai dengan mobil diinginkan					
5	Pendapatan sangat mempengaruhi konsumen dalam melakukan pembelian mobil					
6	Keterjangkauan harga mobil menjadi alasan utama konsumen dalam melakukan pembelian					
7	Adanya diskon/potongan konsumen memanfaatkan pembelian mobil untuk kebutuhan sehari-hari					
8	Adanya diskon PPnBM memberikan kesempatan konsumen untuk memanfaatkan insentif pajak atas penyerahan barang mewah					