

**ANALISIS PENGARUH MOTIVASI, PERSEPSI, DAN SIKAP
KONSUMEN DALAM MENENTUKAN KEPUTUSAN
BERBELANJA DI PASAR TRADISIONAL
(STUDI KASUS PADA IBU-IBU DI KELURAHAN
PANDANWANGI)**

SKRIPSI

*Untuk Memenuhi Persyaratan
Dalam Memperoleh Gelar
Sarjana Ekonomi*



Oleh:

Eli Pratama Sari

K.2016.1.33758

SEKOLAH TINGGI ILMU EKONOMI (STIE) MALANGKUÇEÇWARA
PROGRAM STUDI MANAJEMEN
MALANG
2020

SKRIPSI

**ANALISIS PENGARUH MOTIVASI, PERSEPSI, DAN SIKAP KONSUMEN DALAM MENENTUKAN
KEPUTUSAN BERBELANJA DI PASAR TRADISIONAL (STUDI KASUS PADA IBU IBU DI
KELURAHAN PANDANWANGI)**

Oleh :

ELI PRATAMA SARI

K.2016.1.33758

Telah dipertahankan di depan dosen pengaji pada tanggal :

21 Februari 2020 dan dinyatakan LULUS

Menyetujui,

Dosen Pembimbing

Drs. HARIYANTO , M.Si.



PERNYATAAN ORISINALITAS SKRIPSI

Saya menyatakan dengan sebenar-benarnya bahwa sepanjang pengetahuan saya, di dalam naskah skripsi ini tidak terdapat karya ilmiah yang pernah diajukan oleh orang lain untuk memperoleh gelar akademik di suatu perguruan tinggi, dan tidak terdapat karya atau pendapat yang pernah ditulis atau diterbitkan oleh orang lain, kecuali yang secara tertulis dikutip dalam naskah ini dan disebutkan dalam sumber kutipan dan daftar pustaka.

Apabila ternyata di dalam naskah skripsi ini dapat dibuktikan terdapat unsur-unsur jiplakan, saya bersedia Skripsi dibatalkan serta diproses sesuai dengan peraturan perundang-undangan yang berlaku (UU nomor 20 tahun 2003, pasal 25 ayat 2 dan pasal 70)

Malang, 11 Februari 2020

Eli Pratama Sari



Npk. 2016.1.33758



PEMERINTAH KOTA MALANG
KECAMATAN BLIMBING

Jl. Raden Intan Kav. 14 telpon (0341) 491330 MALANG

Kode Pos 65126

REKOMENDASI PELAKSANAAN PENELITIAN
NOMOR : 072/ 61 /35.73.01/2020

Berdasarkan Pemenuhan Ketentuan Persyaratan Sebagaimana ditetapkan dalam Peraturan Walikota Malang, Nomor 24 Tahun 2011 Tentang Pelayanan Pemberian Rekomendasi Pelaksanaan Penelitian di Lingkungan Pemerintah Kota Malang Oleh Kecamatan Blimbings Kota Malang, serta menunjuk surat dari STIE MALANGKUCECWARA Nomor : 0091.6/BAAK-RESEARCH /I/2020 Perihal : Riset Untuk Skripsi

- a. Nama : ELI PRATAMA SARI
b. Nomor Identitas : K.2016.1.33758
c. Tema/ judul : Analisis Pengaruh Motivasi, Persepsi Dan Sikap Konsumen Dalam Menentukan Keputusan Berbelanja Di Pasar Tradisional (Studi Kasus Pada Ibu Ibu Di Kelurahan pandanwangi)
d. Peserta : -

dinyatakan memenuhi persyaratan untuk melaksanakan kegiatan Riset yang berlokasi di :

- Kelurahan Pandanwangi Kecamatan Blimbings Kota Malang.

Dengan jangka waktu 1 (satu) Minggu dari tanggal 30 Januari s/d tanggal 6 Februari 2020, Sepanjang yang bersangkutan memenuhi ketentuan sebagai berikut :

- i. Tidak melakukan Kegiatan yang tidak sesuai atau tidak ada kaitannya dengan maksud dan Tujuan Pengabdian.
- b. Menjaga perilaku dan mentaati yang berlaku pada Lokasi tersebut di atas;
- c. Mentaati ketentuan peraturan perundang-undangan;

Demikian rekomendasi ini dibuat untuk dipergunakan sebagaimana mestinya

Malang, 29 Januari 2020
CAMAT BLIMBING

Drs. MUARIB, M.Si
Pembina Tk.I
NIP. 19621117 198703 1 008

Tembusan :
Yth. Sdr. - Ketua Jurusan Manajemen
STIE Malangkucecwara
- Arsip

Riwayat Hidup

Nama	:	Eli Pratama Sari
Tempat dan Tanggal Lahir	:	Malang, 01 September 1998
Jenis Kelamin	:	Perempuan
Alamat	:	Jl. Batu Amaril No.63 Rt.06 Rw.04 Jambangan
Agama	:	Islam
Nama Ayah	:	Subriyanto
Nama Ibu	:	Lusianah
Riwayat Pendidikan	:	
2004-2010	Sekolah Dasar	SDN Pandanwangi 2 Malang
2010-2013	Sekolah Menengah Pertama	SMPN 24 Malang
2013-2016	Sekolah Menengah Kejuruan	SMKN 12 Malang
2016-2020	Sarjana manajemen	STIE Malangkucecwara

Malang,
Penulis,

Eli Pratama Sari

UCAPAN TERIMA KASIH

Segala puji serta syukur atas kehadirat Allah SWT yang telah melimpahkan rahmat serta karunia-Nya sehingga penulis bisa menyelesaikan dari penyusunan skripsi yang memiliki judul “Analisis pengaruh motivasi, persepsi, dan sikap konsumen dalam menentukan keputusan berbelanja di pasar tradisional (studi kasus pada ibu-ibu di kelurahan pandanwangi)” dengan sebaik-baiknya dan sesuai dengan harapan penulis. Penyusunan penelitian skripsi ini bertujuan untuk memenuhi salah satu syarat untuk mendapatkan gelar sarjana pada jurusan studi manajemen di STIE Malangkuçeçwara.

Dalam pelaksanaan penyusunan dan penulisan dari skripsi ini penulis tidak lepas dari bantuan, bimbingan, masukan, motivasi , serta dukungan dari banyak pihak yang telah berperan besar dalam penyelesaiannya. Dengan telah terselesaikannya skripsi ini, tidak lupa penulis mengucapkan sebesar-besarnya terima kasih secara khusus penulis sampaikan kepada:

1. Tuhan Yang Maha Esa yang telah memberi hikmat serta memberikan ketenangan kepada penulis saat mengalami kesulitan sehingga penulis dapat menyelesaikan skripsi dengan baik.
2. Bapak Drs. Bunyamin, M.M., Ph.D., selaku Ketua STIE Malangkuçeçwara.
3. Ibu Dra. Lindanaty, MM., selaku Ketua Program Studi Manajemen.
4. Bapak Drs. Gatot Sudjono, MA selaku dosen wali dari penulis
5. Bapak Drs. Hariyanto, M.Si, selaku dosen pembimbing dan dosen wali yang selalu memberikan motivasi dan masukan dalam proses perkuliahan hingga penulis dapat menyelesaikan penyusunan skripsi.
6. Dr. Wiyarni, Ak. MSPA, CA, CSRA, Yuyuk Liana, SE, MM, Drs. Nanang Purwanto, Ak., MM., MSA. CA, Dra. Istutik, Ak., MM., CA., CPA Selaku dosen pengaji.
7. Seluruh bapak serta ibu dosen yang tidak dapat disebutkan namanya satu persatu yang telah membantu penulis dari awal masuk kuliah hingga akhirnya dapat menyelesaikan skripsi.

8. Ibu Lusianah dan Bapak Subriyanto tercinta yang telah memberikan semangat dan juga telah memberi banyak bantuan kepada penulis agar tetap fokus serta bersemangat dalam menyelesaikan skripsi ini hingga selesai.
9. Saudara saudaraku khususnya adik-adikku tercinta dari penulis yang telah mendukung dan sebagai penghibur dalam menghadapi banyak kendala saat penyelesaian skripsi ini.
10. Sahabat-sahabat kuliah dari penulis yaitu Ferinanda Hadiningtyas, Sindy Devi Ratnasari, Shinta Rizky Adriani yang telah mendukung dan menyemangati penulis dalam menyelesaikan skripsi ini.
11. Teman-teman kelas C yang namanya tidak dapat disebutkan satu persatu yang telah menjadi partner sekelas dari penulis hingga akhirnya sama-sama telah menyusun dan menyelesaikan skripsi.
12. Seluruh karyawan baik itu dari *Customer Service*, Satpam, Kebersihan, bagian Perpustakaan, bagian IT Kampus serta bagian Pengajaran yang telah memberi kenyamanan dalam pelayanannya kepada penulis.
13. Serta seluruh orang yang telah memberikan dukungan, masukan, motivasi, serta dukungan moril kepada penulis yang tidak dapat disebutkan satu persatu dikarenakan keterbatasan penulis mengingat siapa-siapa saja orangnya.

Sehingga penulis memahami sebagai penyusun dari skripsi ini menyadari bahwa dalam skripsi ini masih banyak kekurangan atau kesalahan yang tidak disengaja, maka dari itu penulis mengharapkan kritik serta saran yang dapat membangun. Akhirnya penulis berharap semoga skripsi ini dapat bermanfaat bagi pembaca dan dapat memberikan inspirasi bagi penulis selanjutnya dalam melakukan penelitian yang serupa nantinya. Semoga Allah SWT dapat memberikan balasan yang berlimpah kepada semua yang membaca skripsi ini.

Malang, 07 Februari 2020

Penulis,

Eli Pratama Sari

ABSTRAK

Tujuan dalam penelitian ini adalah untuk mengetahui pengaruh motivasi konsumen, persepsi dan sikap konsumen terhadap keputusan berbelanja. Penelitian ini merupakan penelitian yang berjenis deskriptif, yaitu penelitian yang menggambarkan obyek-obyek yang berhubungan untuk pengambilan keputusan yang bersifat umum. Populasi dalam penelitian ini adalah seluruh masyarakat yang berada di kelurahan pandanwangi. Sampel dalam penelitian ini adalah 60 orang responden yang diambil secara accidental sampling. Pengumpulan datanya dilakukan dengan menggunakan kuesioner.

Hasil analisis regresi berganda yaitu, $Y = -9,84 + 0,443 X_1 + 0,339 X_2 + 0,377 X_3$. Variabel independen yang paling berpengaruh terhadap variabel dependen adalah variabel motivasi konsumen (0,443), diikuti oleh variabel sikap konsumen (0,377), dan yang terakhir adalah variabel persepsi (0,339). Hasil uji t membuktikan semua variabel independen (motivasi konsumen, persepsi, dan sikap konsumen) memiliki pengaruh positif terhadap variabel dependen yaitu keputusan berbelanja di pasar tradisional. Artinya menurut konsumen ketiga variabel independen tersebut dianggap penting ketika akan belanja di pasar tradisional. Dan koefisien determinasi (adjusted R²) yang diperoleh adalah sebesar 0,740. Hal ini berarti 74% keputusan berbelanja dapat dijelaskan oleh variabel motivasi konsumen, persepsi, dan sikap konsumen sedangkan sisanya yaitu 26% dipengaruhi oleh variabel-variabel lainnya yang tidak diteliti dalam penelitian ini.

Kata kunci : Motivasi Konsumen, Persepsi, Sikap Konsumen, dan Keputusan Pembelian, Keputusan Berbelanja

ABSTRACT

The purpose of this study was to determine the effect of consumer motivation, perceptions and attitudes of consumers towards shopping decisions. This research is a descriptive type of research, namely research that describes objects that are related to general decision making. The population in this study were all people in the pandanwangi village. The sample in this study were 60 respondents taken by accidental sampling. Data collection is done by using a questionnaire.

The results of multiple regression analysis namely, $Y = -9.84 + 0.443 X_1 + 0.339 X_2 + 0.377 X_3$. The most influential independent variable on the dependent variable is the consumer motivation variable (0.443), followed by the consumer attitude variable (0.377), and the last is the perception variable (0.339). T test results prove all independent variables (consumer motivation, perceptions, and consumer attitudes) have a positive influence on the dependent variable, namely shopping decisions in traditional markets. This means that according to consumers the three independent variables are considered important when shopping at traditional markets. And the coefficient of determination (adjusted R²) obtained is equal to 0.740. This means that 74% of shopping decisions can be explained by variables of consumer motivation, perceptions, and attitudes of consumers while the remaining 26% is influenced by other variables not examined in this study.

Keywords: Consumer Motivation, Perception, Consumer Attitudes, and Purchasing Decisions, Shopping Decisions

KATA PENGANTAR

Dengan menghaturkan puji serta syukur kehadiran Tuhan Yang Maha Esa yang telah memberikan kelimpahan berkat dan kurnia-Nya sehingga penulis dapat mampu untuk menyelesaikan tugas akhir atau skripsi yang berjudul “Analisis Pengaruh Motivasi, Persepsi, dan Sikap Konsumen dalam menentukan keputusan berbelanja di pasar tradisional (studi kasus pada ibu-ibu di kelurahan pandanwangi) hingga akhirnya dapat terselesaikan. Di dalam penulisan skripsi ini, disajikan pokok-pokok pembahasan yang membahas mengenai pengaruh motivasi, persepsi, sikap konsumen dan keputusan pembelian. Sehingga buku ini disusun dengan harapan dapat dijadikan sebagai refrensi bagi pemerintah atau pengelola untuk mengembangkan pasar tradisional.

Penulis sangat menyadari bahwa masih terdapat banyak kekurangan dan keterbatasan yang dimiliki oleh penulis, sehingga meskipun penulis telah mengerahkan seluruh kemampuan untuk dapat memberikan kesempurnaan dalam penulisan skripsi ini, tetapi penulis memahami bahwa masih terdapat banyak kekurangan dalam penyajian pada tulisan di skripsi ini. Oleh karena itu, penulis mengharapkan untuk diberi kritikan dan saran-saran yang dapat membangun agar tulisan ini dapat memiliki manfaat bagi pihak-pihak yang membutuhkan.

Akhirnya penulis megharapkan agar hasil penulisan skripsi ini dapat memberikan manfaat sebaik-baiknya bagi pihak-pihak yang membutuhkan, pembaca akan tulisan ini, serta penulis penelitian yang serupa yang akan datang nantinya.

Malang, 07 Februari 2020

Penulis,

Eli Pratama Sari

DAFTAR ISI

Halaman Judul	i
Lembar Pengesahan.....	ii
Lembar Pernyataan Orisinalitas	iii
Surat Keterangan Riset	iv
Lembar Riwayat Hidup.....	v
Ucapan Terima Kasih.....	vi
Abstrak Bahasa Indonesia.....	viii
Abstrak Bahasa Inggris	ix
Kata Pengantar	x
DAFTAR ISI	xi
DAFTAR TABEL.....	xiv
DAFTAR GAMBAR	xv
DAFTAR LAMPIRAN	xvi
BAB I PENDAHULUAN	1
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Rumusan Masalah	5
1.3 Tujuan.....	5
1.4 Manfaat	5
BAB II KAJIAN PUSTAKA	7
2.1 Tinjauan Teori	7
2.1.1 Motivasi	7
2.1.2 Persepsi	8
2.1.2.1 Persepsi Konsumen	8
2.1.2.2 Persepsi Kualitas	9
2.1.2.3 Persepsi Nilai	9
2.1.3 Sikap Konsumen	10
2.1.3.1 Faktor-faktor yang Mempengaruhi Sikap	11
2.1.4 Keputusan Pembelian	12

2.1.4.1	Faktor Keputusan Pembelian	14
2.1.4.2	Peranan Konsumen	15
2.2	Penelitian Terdahulu	15
2.3	Model Konseptual Penelitian	17
2.4	Pengembangan Hipotesis	19
BAB III	METODE PENELITIAN	20
3.1	Jenis Penelitian	20
3.2	Populasi Dan sampel	20
	3.2.1 Populasi	20
	3.2.2 Sampel	20
3.3	Variabel, Operasionalisasi, dan Pengukuran	21
	3.3.1 Variabel Bebas (<i>Independent Variabel</i>)	21
	3.3.2 Keputusan Berbelanja Variabel Terikat (<i>Dependent Variabel</i>)...	22
	3.3.3 Pengukuran Variabel	22
3.4	Metode Pengumpulan Data	23
	3.4.1 Jenis Data	24
3.5	Uji Instrumen Penelitian	24
	3.5.1 Uji Validitas	24
	3.5.2 Uji Realibilitas	25
3.6	Metode Analisis	27
	3.6.1 Uji Asumsi Klasik	27
	3.6.1.1 Uji Normalitas	27
	3.6.1.2 Uji Multikolinearitas	28
	3.6.1.3 Uji Heteroskedastisitas	28
	3.6.2 Uji Hipotesis	29
	3.6.1.1 Uji Signifikansi Pengaruh Parsial (Uji t)	29
	3.6.1.2 Uji Signifikan Simultan (Uji Statistik F)	29
	3.6.3 Uji Koefisien Determinasi (R ²)	30
	3.6.4 Analisis Regresi Berganda	31
BAB IV	HASIL PENELITIAN DAN PEMBAHASAN	32

4.1 Gambaran Umum	32
4.1.1 Gambaran Umum Pasar Tradisional	32
4.1.2 Gambaran Umum Kelurahan Pandanwangi	35
4.2 Gambaran Umum Responden	36
4.2.1 Karakteristik Responden	36
4.3 Deskripsi Variabel Penelitian	38
4.4 Analisis Data	42
4.4.1 Uji Asumsi Klasik	42
4.4.1.1 Uji Normalitas	42
4.4.1.2 Uji Multikolinieritas	46
4.4.1.3 Uji Heteroskedastisitas	47
4.4.2 Analisis Regresi Linier Berganda	48
4.4.3 Koefisien Determinasi	50
4.4.4 Uji t	51
4.4.5 Uji f	52
4.6 Interpretasi	52
BAB V PENUTUP	58
5.1 Kesimpulan	58
5.2 Kontribusi Penelitian	59
5.3 Keterbatasan Penelitian	59
5.4 Saran	60

DAFTAR TABEL

2.1 Penelitian Terdahulu	16
3.1 Skala Likert	23
4.1 Jenis Pasar Tradisional	33
4.2 Deskripsi jenis kelamin responden	36
4.3 Deskripsi usia responden	37
4.4 Deskripsi pekerjaan responden	37
4.5 Distribusi frekuensi variabel Motivasi (X1)	39
4.6 Distribusi frekuensi variabel Persepsi (X2)	40
4.7 Distribusi frekuensi variabel Sikap Konsumen (X3)	41
4.8 Distribusi frekuensi variabel Keputusan Berkunjung (Y)	43
4.9 Hasil Uji Kolmogrov Smirnov	46
4.10 Hasil Uji Multikolinearitas	47
4.11 Hasil Uji Analisis Regresi Berganda (Parsial)	49
4.12 Hasil Uji Analisis Regresi Berganda (Simultan)	50
4.13 Hasil Uji Koefisien Determinasi	51

DAFTAR GAMBAR

2.1 Tiga Komponen Sikap Konsumen	10
2.2 Proses keputusan pembelian	12
2. 3 Kerangaka Konseptual	17
4.1 Hasil Uji Histogram	44
4.2 grafik Normal Probability Plots	45
4.3 Hasil Uji ScatterPlot	48

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1 Kuisioner	65
Lampiran 2 Data Kuisioner	68
Lampiran 3 Hasil Uji Validitas	78
Lampiran 4 Hasil Uji Realibilitas	80
Lampiran 5 Jenis Pasar Tradisional Di Kota Malang	82
Lampiran 6 Kertas Bimbingan BAB 4	85
Lampiran 7 Kertas Bimbingan BAB 5	87